



# NewAge Master Tréner

## A NewAge Akadémia küldetése

A NewAge Akadémia több mint 15 éve működő szépségipari oktatási brand. A képzések célja mindig az volt, hogy a szakmai tudást rendszerezett formában adja át, és olyan szakembereket képezzen, akik valódi karriert tudnak építeni.

Az évek során a NewAge egy olyan közösséggé vált, ahol a szakmai fejlődés, a vállalkozói szemlélet és a minőségi oktatás áll a középpontban.

## Miért éri meg oktatási rendszert építeni?

A szépségipar folyamatosan fejlődik, és egyre több szakember szeretne új technikákat elsajátítani vagy új karriert indítani.

Az oktatás egy olyan üzleti modell, amely lehetővé teszi, hogy a szakember ne csak szolgáltatást nyújtson, hanem tudást is értékesítsen.

## Mit kap a partner?

- Minden ami a 01.SZINT +
- Brand használati jog
- Minden jövőbeli tananyag licenc
- Központi marketing támogatás
- Marketing sablonok
- Viszonteladói árak a NewAge termékekre

## Bevételi lehetőségek

A képzések stabil bevételi forrást jelenthetnek.

Egy jól szervezett oktatási program lehetővé teszi, hogy a partner évente több csoportot indítson.

Tanulók száma / év	Képzés ára	Éves bevétel
15 tanuló	150 000 Ft	2 250 000 Ft
25 tanuló	150 000 Ft	3 750 000 Ft
40 tanuló	150 000 Ft	6 000 000 Ft
60 tanuló	150 000 Ft	9 000 000 Ft

## ROI – megtérülési példa

### Oktatási üzlet felépítése

A Hivatalos NewAge Tréner Központ program célja, hogy a partner ne csak trénerként működjön, hanem egy teljes oktatási központot építsen fel.

Ez már nem csupán egyéni képzések indítását jelenti, hanem egy olyan rendszert, amely rendszeresen fogad tanulókat.

Az oktatóközpont modell egyik legnagyobb előnye, hogy stabil tanulói kör építhető ki.

### Bevételi példa oktatóközpont esetén

Egy képzés átlagos ára:

**150 000 Ft / fő**

Egy képzés átlagos létszáma:

**6 fő**

Egy képzés bevétele:

$6 \times 150\,000 \text{ Ft} = \mathbf{900\,000 \text{ Ft}}$

### Ha havonta csak egy képzés indul

$900\,000 \text{ Ft} \times 12 = \mathbf{10\,800\,000 \text{ Ft / év}}$

Ez azt jelenti, hogy egy oktatóközpont már havi egy képzéssel is jelentős bevételt generálhat.

### Ha több képzés indul

Sok oktatóközpont évente **15–20 képzést** indít.

Ez akár:

**15 000 000 – 18 000 000 Ft bevételt** is jelenthet évente.

### A megtérülés

Az oktatóközpont csatlakozás egy egyszeri befektetés, amely lehetővé teszi, hogy a partner egy teljes oktatási rendszert használjon.

A csatlakozás költsége gyakran **már az első 1–2 évben megtérül**, különösen akkor, ha a partner aktívan építi a képzési programját.

## **Miért stabil üzleti modell?**

Az oktatás nem függ annyira a napi vendégforgalomtól, mint a szolgáltatások.

Egy jól működő oktatóközpont rendszeresen indíthat képzéseket, és folyamatosan új tanulókat vonzhat.

Ez hosszú távon stabil bevételi modellt jelent.

Több képzés esetén ez az összeg jelentősen növekedhet.

## **Szakmai presztízs**

A NewAge partner státusz nem csupán egy üzleti lehetőség.  
Ez egy szakmai pozíció, amely hosszú távon meghatározhatja egy szakember karrierjét.

A szépségiparban a szakmai hitelesség és a szakmai elismertség kiemelkedően fontos. A vendégek, tanulók és szakmai partnerek egyaránt olyan szakemberekkel szeretnek együtt dolgozni, akik mögött tapasztalat, tudás és egy stabil szakmai háttér áll.

A NewAge partner program lehetőséget ad arra, hogy a résztvevő szakemberek egy olyan brandhez kapcsolódjanak, amely a minőségi oktatásra és a magas szakmai színvonalra épül.

## **A szakmai státusz szerepe a szépségiparban**

A szépségiparban sok szakember kiváló technikai tudással rendelkezik, azonban kevesen jutnak el arra a szintre, hogy oktatóként vagy szakmai referenciaként tekintsenek rájuk.

Az oktatás egy olyan szakmai szint, amely már túlmutat a szolgáltatáson. Egy oktató nem csupán dolgozik a szakmában, hanem aktívan formálja is azt.

Amikor egy szakember oktatni kezd, a szerepe megváltozik:

- szakemberből mentorrá válik
- szolgáltatóból szakmai referenciává válik
- követőből véleményformáló lesz

Ez a státusz hosszú távon jelentős szakmai előnyt jelent.

## A NewAge brand ereje

Egy oktató számára rendkívül fontos, hogy milyen brandet képvisel.

Egy jól felépített oktatási brand:

- bizalmat kelt a tanulóknak
- erősíti a szakmai hitelességet
- növeli a képzések értékét
- megkülönbözteti az oktatót a piacon

A NewAge Akadémia több mint 16 éve működik a szépségipari oktatás területén. Ez az idő alatt felépített tapasztalat és szakmai háttér komoly értéket képvisel.

A partnerek egy olyan rendszerhez csatlakoznak, amely mögött valós szakmai múlt áll.

## Hosszú távú partnerség

A NewAge partner program célja egy hosszú távú együttműködés kialakítása.

A partnerek egy szakmai közösség részévé válnak, ahol a fejlődés folyamatos.

## Csatlakozás

Csatlakozási díj: 2 990 000 Ft

A csatlakozás egyszeri partnerségi díjhoz kötött, amely tartalmazza a teljes oktatási rendszert és a brand használati jogát.